

# 3E Blended Learning – Entwicklungspfade

Passgenaue, praxisnahe Lehrinhalte für die systematische Qualifizierung des Einkaufs

| E1   | E2  | E3   | E4  | E5  | E6   | E7   |
|--|---|--|---|---|--|--|
| <b>Basiscamp Einkauf</b>   | <b>Operativer Einkauf</b>   | <b>Strategischer Einkauf</b>   | <b>Global Sourcing</b>  | <b>Lead Buyer</b>   | <b>Supplier Manager</b>  | <b>Verpackungs-Einkauf</b>   |
| <i>Jedem Entwicklungspfad sind sechs bis sieben passgenaue Module zugeordnet (Kontaktzeit je Modul ca. 6 – 8 Stunden)</i>  |   |  |   |   |  |  |
| Bedeutung und Aufgaben des modernen Einkaufs<br><br>Analyse und Gestaltung von Geschäftsprozessen<br><br>Lieferantenmanagement und Global Sourcing<br><br>Bestandsmanagement und Beschaffungslogistik<br><br>Verhandlungsvorbereitung: Preis- und Kostenanalyse (Kostenrechnung 1)<br><br>Einkaufsrecht Basics | Verhandlungen führen 1<br><br>Lieferantenbewertung (operativ)<br><br>E-Procurement (operativ)<br><br>Dispositionsverfahren<br><br>Wirkung des Einkaufs auf die Prozesskosten (Kostenrechnung 2)<br><br>Leistungsstörungen | Verhandlungen führen 2<br><br>Zielbildung und Roadmapping<br><br>Lieferantenmanagement kompakt<br><br>E-Sourcing (strategisch)<br><br>Moderne Logistikkonzepte<br><br>Wirkung des Einkaufs auf die Materialkosten (Kostenrechnung 3)<br><br>Vertrags- und Riskmanagement | Verhandlungen Special<br><br>Riskmanagement<br><br>Lieferantenauswahl international<br><br>Interkulturelle Kommunikation<br><br>Globale Logistik – Internationale Lieferketten<br><br>Total-Cost-Analyse im globalen Einkauf (Kostenrechnung 4)<br><br>Lieferkettengesetz und Internationales Recht | Verhandlungen führen 3<br><br>Zielbildung und Roadmapping<br><br>Warengruppenmanagement 1<br><br>Warengruppenmanagement 2<br><br>Projekt Management<br><br>Rahmenverträge erfolgreich gestalten | Verhandlungen mit Monopolisten<br><br>Präqualifizierung und Lieferantenauswahl<br><br>Lieferantenbewertung und -segmentierung<br><br>Lieferantenentwicklung und Lieferantentage<br><br>E-Colloboration<br><br>Qualitätssicherungsvereinbarungen im Einkauf | Verhandlungen führen 2<br><br>E-Sourcing (strategisch)<br><br>Verpackung – Preisveränderungen managen<br><br>Verpackung – Preisoptimierungen managen<br><br>Projekt Management<br><br>Grüner Punkt und Verpackungsgesetz |

**Optional:** Zum Abschluss eines Entwicklungspfades kann ein Hochschulzertifikat erworben werden

